

1月号

スマイル

発行 株式会社オートベル
〒410-0011 沼津市岡宮1266-87
発行責任者 金指忠男
編集者 久保村耕一 大石尚美 志賀優佳子
発行部数 130部

社員旅行

平成十七年十二月六日第一班が台湾に向けて出発しました。集合時間が四時十五分ととても早いのに、お見送りに塩崎さんと金指専務がいらしてくれました。
ありがとうございます！ちなみに専務はバスとすれ違っただけですけどね。さあいよいよ旅の始まりです。目立つ渋滞も無く常務の計算どおり九時に成田空港に到着しました。小池店長も自家用車で到着です。
さっそく手続き開始！緊張するのが身体検査ですよ。みんな見つけている金属類を取って次々検査を終えていったのに、松井君は3回くらいキンコンと鳴らされてました(汗)。本社滝村さんのお子さんの明梨ちゃんも、沼津店村松さんのお子さんの龍樹君が仲間になって一緒に遊んでいました。三時間後台湾に到着。現地は暖かいと聞いていたのに、あいにくの雨。すこし肌寒い天候でした。現地では陳さんと王さんが案内してくださり、初日はいろんなところへ行きましました！印象深いのはお茶屋さんでからすみを購入している光景。五つ買つと一つくれるという条件に、社長がすぐ指示をだし、からすみ購入



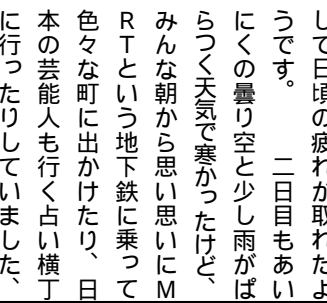
小池店長とディズニーランド



この記事を書いているとき、二班が台湾に行っています。帰ってきてから話を聞くのが楽しみです。今回社員旅行に連れて行っていただき本当にありがとうございました。



志賀優佳子



うぶげとりをする貴詞君

十二月十三日から十六日まで二班が社員旅行に行つてきました。台湾までは飛行機で三時間五十分で到着、台湾の天気は曇り空で静岡と変わらない寒さでした。まず初めに行つたのが『忠烈祠』ここでは、衛兵の交代式を見学しました。寒いのに一時間外で動かずに立つ



この記事を書いているとき、二班が台湾に行っています。帰ってきてから話を聞くのが楽しみです。今回社員旅行に連れて行っていただき本当にありがとうございました。



食べ物は小籠包がおいしくて有名な『鼎泰豊』。テイタイホウで肉汁たっぷりの小籠包にみんな大満足！初めて食べた小籠包はホント何個でも食べれちゃうおいしさでした。夜は、士林夜市という屋台がいっぱい並ぶ所があつて、そこはいかに台湾料理という臭豆腐やワンタン麵・フレッシュジュースの屋台が多く出ている。日本のお祭りのような感じで色々なお茶を試飲しました。台湾のお茶の入れ方は



着しました。小池店長も自家用車で到着です。さっそく手続き開始！緊張するのが身体検査ですよ。みんな見つけている金属類を取って次々検査を終えていったのに、松井君は3回くらいキンコンと鳴らされてました(汗)。本社滝村さんのお子さんの明梨ちゃんも、沼津店村松さんのお子さんの龍樹君が仲間になって一緒に遊んでいました。三時間後台湾に到着。現地は暖かいと聞いていたのに、あいにくの雨。すこし肌寒い天候でした。現地では陳さんと王さんが案内してくださり、初日はいろんなところへ行きましました！印象深いのはお茶屋さんでからすみを購入している光景。五つ買つと一つくれるという条件に、社長がすぐ指示をだし、からすみ購入

着しました。小池店長も自家用車で到着です。さっそく手続き開始！緊張するのが身体検査ですよ。みんな見つけている金属類を取って次々検査を終えていったのに、松井君は3回くらいキンコンと鳴らされてました(汗)。本社滝村さんのお子さんの明梨ちゃんも、沼津店村松さんのお子さんの龍樹君が仲間になって一緒に遊んでいました。三時間後台湾に到着。現地は暖かいと聞いていたのに、あいにくの雨。すこし肌寒い天候でした。現地では陳さんと王さんが案内してくださり、初日はいろんなところへ行きましました！印象深いのはお茶屋さんでからすみを購入している光景。五つ買つと一つくれるという条件に、社長がすぐ指示をだし、からすみ購入

着しました。小池店長も自家用車で到着です。さっそく手続き開始！緊張するのが身体検査ですよ。みんな見つけている金属類を取って次々検査を終えていったのに、松井君は3回くらいキンコンと鳴らされてました(汗)。本社滝村さんのお子さんの明梨ちゃんも、沼津店村松さんのお子さんの龍樹君が仲間になって一緒に遊んでいました。三時間後台湾に到着。現地は暖かいと聞いていたのに、あいにくの雨。すこし肌寒い天候でした。現地では陳さんと王さんが案内してくださり、初日はいろんなところへ行きましました！印象深いのはお茶屋さんでからすみを購入している光景。五つ買つと一つくれるという条件に、社長がすぐ指示をだし、からすみ購入

着しました。小池店長も自家用車で到着です。さっそく手続き開始！緊張するのが身体検査ですよ。みんな見つけている金属類を取って次々検査を終えていったのに、松井君は3回くらいキンコンと鳴らされてました(汗)。本社滝村さんのお子さんの明梨ちゃんも、沼津店村松さんのお子さんの龍樹君が仲間になって一緒に遊んでいました。三時間後台湾に到着。現地は暖かいと聞いていたのに、あいにくの雨。すこし肌寒い天候でした。現地では陳さんと王さんが案内してくださり、初日はいろんなところへ行きましました！印象深いのはお茶屋さんでからすみを購入している光景。五つ買つと一つくれるという条件に、社長がすぐ指示をだし、からすみ購入



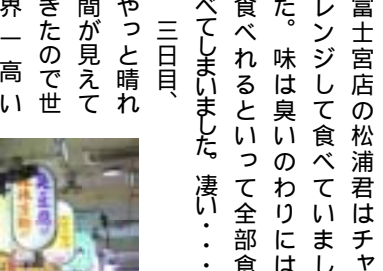
行つておいしい海鮮料理を食べたりと最終日を満喫しました。ほとんど自由行動ということもあって、気ままな冒険に出かけた先で仲良くなった台湾の人達と貴重な体験をしたり、日本ではあまりできない昼間はゆっくり休んで、行動はお昼からというような人もいて、みんなそれぞれこの旅行を楽しんでいました。



大石尚美



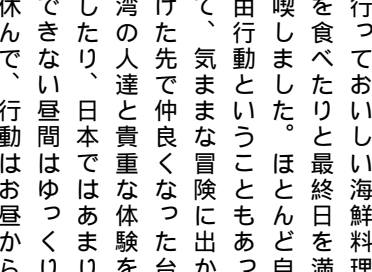
MRTに乗りましたよ



富士宮店の松浦君はチャレンジして食べていました。味は臭いのわりには食べれるといつて全部食べてしまいました。凄い...



士林夜市でお食事です



台湾美人と一緒に



台湾美人と一緒に



台湾美人と一緒に



台湾美人と一緒に



台湾美人と一緒に

100億企業に向け

業績はコミュニケーションに比例する。コミュニケーションは会う時間、比例します。つまり愛情は時間に比例します。各地区で懇親会を行っているのもそのためです。理念の実現発表や個別研修を私と行った後、急に私に親しみを抱く感情が愛情です。親子関係に似た愛情です。組織というのは目的をもつて動いています。目的を達成するために目標があります。どうしても必要なのがコミュニケーションです。社内でもコミュニケーションが良い部署ほど業績も良いようです。コミュニケーションをとるためには部署のトップの人間性が関係します。多少人間性に問題があってもテクニックでコミュニケーションをとる方法もあります。二つあります。一つ目は心理学です。部下の心の状況を読む心理学です。心を読んでつかみます。二つ目は演技力です。くさい芝居でもいいのです。芝居と知っていても感動します。言葉で出さないと部下はわかりません。部下の心を心理学でつかんで、くさい演技で動かす。これが大事です。これを繰り返すと組織に対する愛が芽生えます。愛社精神。本人の目の前で上司が認めるのですから、100億を超える企業になるための順番を説明します。この順番で行えばよいです。簡単です。あとは皆さんがどれだけ知恵を貸してくれるかです。皆さん一人ひとりの衆知を集めて100億を二年と六ヶ月で実現しましょう。

100億企業になるメリットとは？

- 100億を超えた企業の皆さんから聞いたメリットをあげてみる。
・株式会社総数の1%という稀少価値。ある分野での圧倒的地位の実現が出来ており知名度やブランドイメージも圧倒的に高まっている。
・そのため外部からの支援者が増えて競争力が増す(金融機関、仕入先、販売先など)。
・企業そのものの能力(商品開発力、問題発見力、自己治癒能力、戦略力、マネジメント力、等)が確立している。
・収益性の高いビジネス構造が出来ており、売上高の1%のコスト低減で1億円を産み出すことができる。
・M&Aなどを可能とする資本力などを確立できる。
・仕事(ビジネス)の高度化により仕事自身が面白くなる。
・社員のプライドの高まり。周辺の人からの賞賛などにより自己認識できる。
・いい人材の応募、有能人材の確保ができる。
・100億前から在社した人にとっては「100億企業実現」によって得られる自信は大きい。
・中堅企業レベルの報酬や待遇が得られる可能性が高い。(中小企業よりも大企業よりも大きい)

新人紹介

小瀬仁(保険チーム)

平均年齢が低い組織の中で何かと気苦労が多いと思いますが頑張り下さい。小瀬さんの持つ目標は達成できるはず。陰ながら応援します。西川



大変なことがこれから多くあると思いますが、お互いがんばって邁進してまいります。米持

11月入社からまだ1ヶ月、お人柄でしょうかすっかり皆に合せて頂いています。有難う御座います。未永く宜しくお願いします。山田磨子

入社して保険部門を任せられ、まだ日が浅いですが、小瀬さんにはついていけるなと思います。ところで聞けば日本酒が好き？だとかひょっとしてお酒全般かも、こんな各地の銘酒について語っていただけたらと思います。仕事も一緒にがんばりましょう。中川

企画部を盛り上げていきましょう！望月久光
保険のエキスパート 小瀬さん入社で オートベルにも安心が増えましたね。物腰やらかな小瀬さん これからもお父さんのようにオートベル社員を見守ってくださーい。清野

声が高くテンディーな小瀬さん、11月から保険課で毎日忙しそうに働いています。実は結構のお酒好きらしく、旅行中は紹興酒を一人で飲んでいました!!すごい!!でも、飲みすぎには注意して下さいね。これからも保険チームをどうぞ応援して下さーい!!どうぞ宜しくお願いします。古川

お誕生日おめでとう!!! 一月生まれ

山田一美(管理部)

1月1日

一美さんお誕生日おめでとうございます。一美さんがオートベルに来て約2年がたとうとしていますね。僕と一緒に業務チームとして仕事をしますが、僕はよく「なんで出来ないんですか?」なんて言ったりしていますが、あまり気にしないようにしてくださいね。話は変わりますが、一美さんは水泳などをして自分の体系を維持していますが、僕はどうなことをやっても長続きしません。最近でもサウナスーツ買って走ろうって思ったのですが、1回しか使っていません。これからは僕は仕事をじゃんじゃん教えますので、一美さんは僕に長続きするダイエット方法を教えてください(笑)



塩崎貢一より

根附章弘(築地店)

1月13日

根附店長、お誕生日おめでとうございます。二人目も生まれ25歳で2児のパパ!!家族思いでいつも奥さんと子供のことを考えています。また照れやで、会社では強いお父さんを演じていますが、家では奥さん子供に「アゲアゲ」これからは平均年齢21.5歳の築地店を引っ張って行ってください

田島誠也より



鈴木ゆかり(榛南店)

1月4日

鈴木さんへお誕生日おめでとう。支店スタッフとは一回りも年齢が違っただけ頑張っている姿が素敵です。ね。鈴木さんが来てからは支店も雰囲気も若くなり、明るい仕事場になってきました。特に店長との噛み合わない会話にはみんな笑わされてはっかりです。でも真剣な時には向上心が人一倍強い鈴木さん、色々な事を覚えようとする姿には全員感心しています。最近はやりに興味が出てきて、寒いのに外まで出てくるのには驚きました。これからもその強い好奇心でいろいろなことを覚え、頑張ってください。店長との漫才も期待しています。一同より。



青柳博雄(富士店)

1月1日

ひろお誕生日おめでとう。オートベルきつてのイケメンで頭もいいですが、実はかなりの天然ボケ。そんなところも彼の隠れた魅力です。女性を口説くのは違い、仕事ではまだまだ悪戦苦闘の毎日ですが、持ち前の頭脳を活かして、日々ものすごいスピードで成長しています。女性の皆様、オートベルイケメン代表青柳博雄、これからも目が離せませんよー!!



山田章雄(管理部)

1月2日



誕生日おめでとうございませう。本社健康オタクの中心メンバーとして1年以上毎日続けている昼休みのウォーキングにはスタッフ一同感心しています。あわせて運動量をはるかに上回るシートとお菓子の摂取量には脱帽しています。家庭では家族思いの多趣味な良きお父さん、会社でも若いスタッフの良きお父さんとしていつまでも元気によろしくお祈りします。金指専務より

渡辺智絵(富士店)

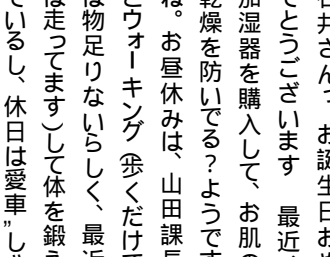
1月25日

お誕生日おめでとうございませう!!すっかり仕事にも慣れ最近では笑顔をよく見かけるようになりました。渡辺さんの愛娘の話にはいつも笑わされています。そんな渡辺さんはオートベルに入社して食欲が倍増したそうです。でもまだまだ太らない渡辺さん!羨ましい限りです。これからも富士店スタッフ一同を宜しくお願いします。木下美穂より



石井千春(管理部)

1月4日



石井さん、お誕生日おめでとうございませう。最近、加湿器を購入して、お肌の乾燥を防いでる?ようですね。お昼休みは、山田課長とウォーキング歩くだけでは物足りないらしく、最近走っています(して体を鍛えている)。休日には愛車「しゃりー」にはまっているようです。とても充実しているように感じますが、まだまだやりたいことばたつきさんある。よね。これからも、よく学び、よく遊べ。の精神で、いっしょにがんばっていきましょう。滝村浩美より

田島誠也(築地店)

1月31日

HAPPY BIRTH DAY!! 田島23歳の誕生日おめでとう!!毎日毎日寒い中業者に行っ、最近やっと営業らしくなってきましたね、どんなこの仕事面白くなるとかと思えます。今は100%でいっと5%位ですが、よく店長に似ていると言われらるらしいですが、正直入社1年目の自分を見ているような瞬間があります。店長に似る、似ないは別にして田島君にとって最適なアドバイスをするのでしっかりと吸収して、自分をあらゆる面で成長させていく23歳にする事!! タジーお誕生日おめでとう。築地店へ配属になり9ヶ月、初めは緊張していたのか!?!あまり自分を出さず、謙虚だったタジー、それも今ではどんなお客様が来ても動じず一生懸命接客している姿を見るようになり、いつも頑張らなげと励まされています。これからも、築地店の営業としてオートベルの一員として成長していつかください。それと、23才になった後輩にはぜひおめでとうおめでとう築地店スタッフ一同より



「社長懇親会」頑張っている人

10月

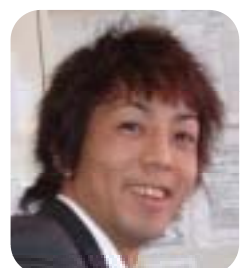
- 宮内厚詞 (掛川店)
- 竹内晶 (西ヶ崎店)
- 山本浩暢 (静岡店)
- 白井広純 (富士宮店)
- 平井朱美 (三島店)
- 望月久光 (企画部)

「社長杯11月」月間MVP

粗利

店長部門

築地店 根附章弘店長



仕入台数

築地店 根附章弘店長



台当り利益

大曲店 小池浩店長



成約率

富士店 南雲清隆店長



粗利

個人部門

小池浩 (大曲店)



仕入台数

小池浩 (大曲店)



台当り利益

能勢伸一(富士店)



成約率

友田真裕(入野店)



05会部門

山本浩嗣 (三島店)



ポイント時間

青柳博雄 (富士店)



築地店

戦略会計50%達成



富士店

やたらん課題件数



富士宮店



店舗部門
戦略会計50%達成
格付け一位
むだちやう提案件数